

PROJEKT MEDTECH

REF.-NR. 280

HIGHLIGHTS

Seit über 30 Jahren **etabliertes** und mittelständisches Unternehmen, eigentümergeführt und stark positioniert. Fokus **Spritzgusstechnik & Werkzeugbau & Industrielackierung**.

Medizintechnik + Sicherheitstechnik + Mobilitätstechnik
+ **Industrielackierung** + Automotive + Energy

Spezialisierung durch gemeinsame Eigenentwicklung der Produkte mit den Industriekunden

Alleinstellungsmerkmal durch die Kombination der Eigenentwicklungen und der sehr hohen Inhouse-Bruttowertschöpfung

Wachstumsorientiertes Unternehmen in einer stabilen und **sicheren** Branche



ECKDATEN

Branche	Medizintechnik mit den Spezialgebieten Kunststoffverarbeitung und Formenbau
Mitarbeiter	~ 51
Region	Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share Deals
Immobilie	Vorhanden 3 Standorte / Werke
Preis	4,0 Mio. Euro (VHB) für 100 % der Anteile (Enterprise Value) – auch Mehrheitsbeteiligung möglich
Käuferprofil	Gesucht werden ein Strategie mit Fokus auf eine unternehmerische Expansionsstrategie oder ein Nachfolge-Unternehmer mit fachlicher betriebswirtschaftlicher und technischer Eignung. Die notwendige finanzielle Eigenkapitalausstattung für den Prozess ist eine ebenso wichtige Voraussetzung wie auch die Bereitschaft ein mittelständisches Unternehmen fortzuführen.

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

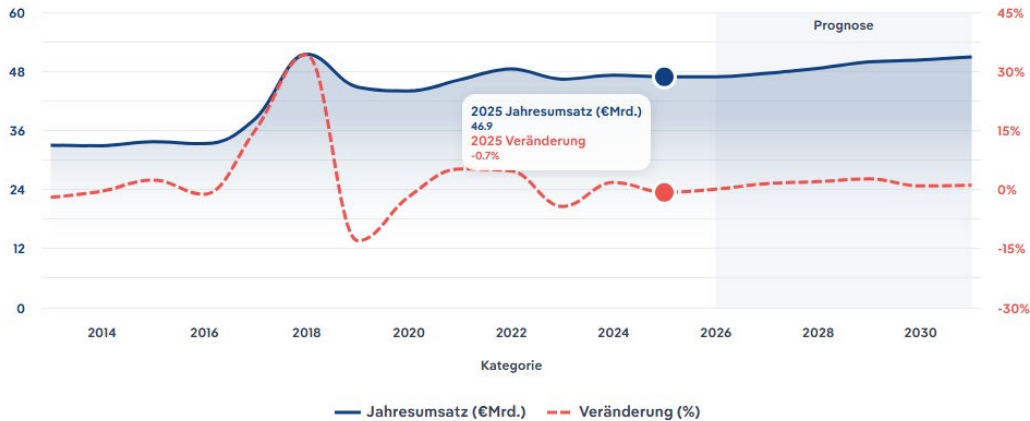
BRANCHENENTWICKLUNG

Herstellung von medizinischen Geräten und Materialien in Deutschland

Herstellung von medizinischen Geräten und Materialien

Gesamtumsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2013 bis 2031 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

Gesamtumsatz

€46,9Mrd.

'21-'26 ↑ 0.3%

'26-'31 ↑ 1.6%

2026 Umsatzwachstum

↑ 0.1%

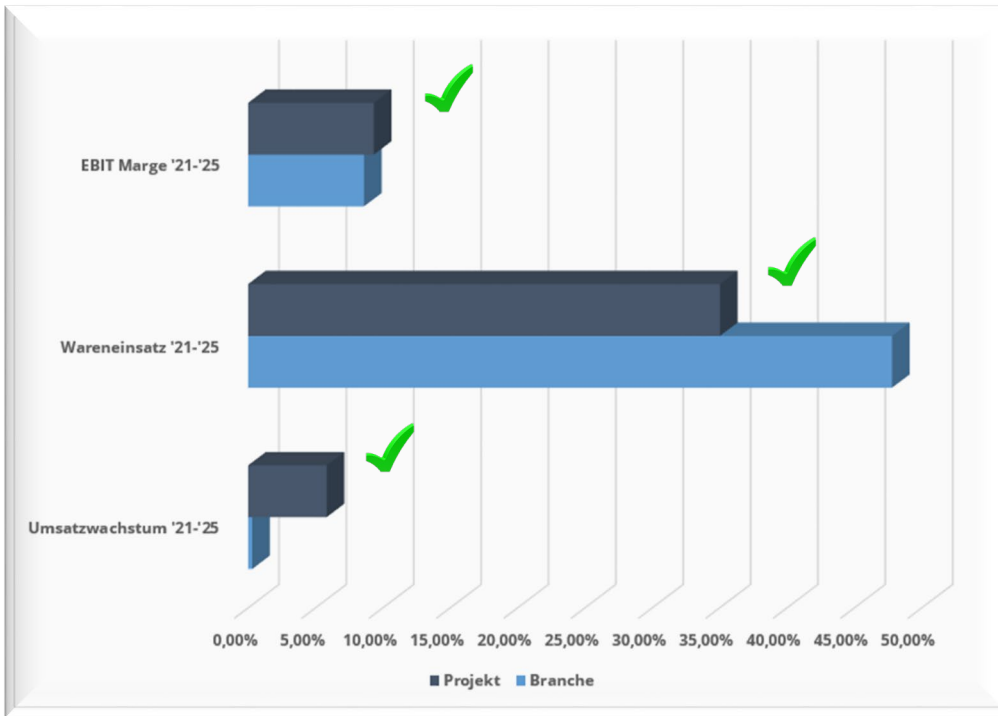
Umsatzvolatilität

Moderat

Quelle: IBIS World | Analyst: Maximilian Weikert | Frankfurt am Main | Deutschland C32.50DE vom März 2026

FINANZIELLE BENCHMARKS

Herstellung von medizinischen Geräten und Materialien in Deutschland



Quelle: IBIS World | Analyst: Maximilian Weikert | Frankfurt am Main | Deutschland C32.50DE vom März 2026

Stärken

Markteintrittsbarrieren: Hoch & Increasing

Förderung: Moderat & Increasing

Lebenszyklusphase: Growth

Gewinn vs. Sektordurchschnitt: Hoch

Konzentration der Kundenklassen: Niedrig

Risiken

Externe Einflussfaktoren: Niedrig

	Branche	Projekt
Umsatzwachstum '21-'25	0,30%	5,83%
Wareneinsatz '21-'25	47,80%	35,02%
EBIT Marge '21-'25	8,60%	9,33%

FINANZKENNZAHLEN

	Bilanz 2020	Bilanz 2021	Bilanz 2022	Bilanz 2023	Bilanz 2024	Bilanz (v) 2025	Forecast 2026
Umsatz	4.771.632 €	5.377.854 €	5.958.722 €	5.747.963 €	5.939.862 €	5.902.295 €	6.502.295 €
Gesamtleistung	5.085.018 €	6.021.093 €	6.000.545 €	5.803.554 €	5.554.785 €	6.329.373 €	6.929.373 €
Rohhertrag	3.401.778 €	3.920.681 €	3.807.384 €	3.638.143 €	3.706.405 €	4.388.744 €	4.642.680 €
EBIT*	641.910 €	956.533 €	542.760 €	244.439 €	313.371 €	630.138 €	637.036 €
EBIT (%)	12,62 %	15,89 %	9,05 %	4,21 %	5,64 %	9,96 %	9,19 %

Anmerkungen:

EBIT* Bei den dargestellten Finanzkennzahlen handelt es sich um eine bereinigte Ansicht.

BWA Die vorläufige Bilanz 2025 liegt vor und wurde in die bereinigte EBIT-Bewertung integriert, um ein möglichst aktuelles und transparentes Bild zu zeigen.

Forecast Für das Jahr 2026 wird durch den Erwerb eines 3. Standortes / Werkes mit etablierter Kundenstruktur vorsichtig und konservativ abgeschwächt mit einem Plus von rund 600 T€ im Umsatz gerechnet, bei moderaten Kostensteigerungen.

Die vorgenommenen Bereinigungen des EBIT können detailliert im elektronischen Datenraum eingesehen werden.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Christoph Dippold

Geschäftsführer

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0170 961 39 15

✉ dippold@parzerconsulting.de

🌐 www.parzerconsulting.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.