

PARZER COLLEGEN consulting

PROJEKT FALCON

REF.-NR. 288

HIGHLIGHTS

PARZER COLLEGEN consulting

- Starke Positionierung im professionellen Drohnenmarkt in der DACH-Region mit breitem B2G Lösungsportfolio
- Hoher Kundennutzen durch Komplettlösungen und fachkompetente Beratung
- After Sale Umsatz durch Reparatur, Wartung, Inspektion sowie Schulungen und Flugtraining
- Keine Inhaberabhängigkeit, aufgrund eines angestellten Fremdgeschäftsführers
- Skalierbares E-Commerce Geschäftsmodell sowie hohe Kundenbindung durch ganzheitliches Leistungsangebot



ECKDATEN

PARZER COLLEGEN consulting

Branche	Technologiehandel und Systemintegration mit Fokus auf unbemannte Flugsysteme im B2G Bereich (UAV/Drohnen)
Mitarbeiter	10
Region	Deutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share Deals
Immobilie	Mietobjekt mit Verlängerungsoption
Preis	5,9 Mio. Euro für 100 % der Anteile (Enterprise Value)
Käuferprofil	Als Käufer kommen vor allem strategische Investoren aus der Drohnen- und Luftfahrtbranche in Frage sowie Technologie- und IT-Systemhäuser und Finanzinvestoren.

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

FINANZKENNZAHLEN

	G - 5	G - 4	G - 3	G - 2	G - 1
Umsatz	**5,8 Mio. €**	**6,4 Mio. €**	**7,0 Mio. €**	**6,0 Mio. €**	**9,8 Mio. €**
Gesamtleistung	5,8 Mio. €	6,4 Mio. €	7,0 Mio. €	6,0 Mio. €	9,8 Mio. €
Rohertrag	1,8 Mio. €	1,9 Mio. €	2,0 Mio. €	1,3 Mio. €	1,9 Mio. €
Betriebsergebnis (EBIT)	**0,9 Mio. €**	**1,0 Mio. €**	**1,2 Mio. €**	**0,5 Mio. €**	**1,2 Mio. €**
Betriebsergebnis (%)	**15,5 %**	**15,6 %**	**17,1 %**	**8,3 %**	**12,3 %**

Bei den Finanzkennzahlen handelt es sich um bereinigte und gerundete Werte.

Erläuterung Umsatzentwicklung:
Der Umsatz und das Betriebsergebnis sind in den Geschäftsjahren G -5 bis G - 3 konstant angestiegen.
Im Jahr G - 2 gingen Umsatz und Ergebnis jedoch zurück, da im dritten und vierten Quartal Haushaltsmittel bei der Beschaffung der öffentlichen Hand gestoppt wurden.
Dies konnte durch einen Sonderauftrag für eine Streitkräfteorganisation im Jahr G - 1 wieder kompensiert werden.

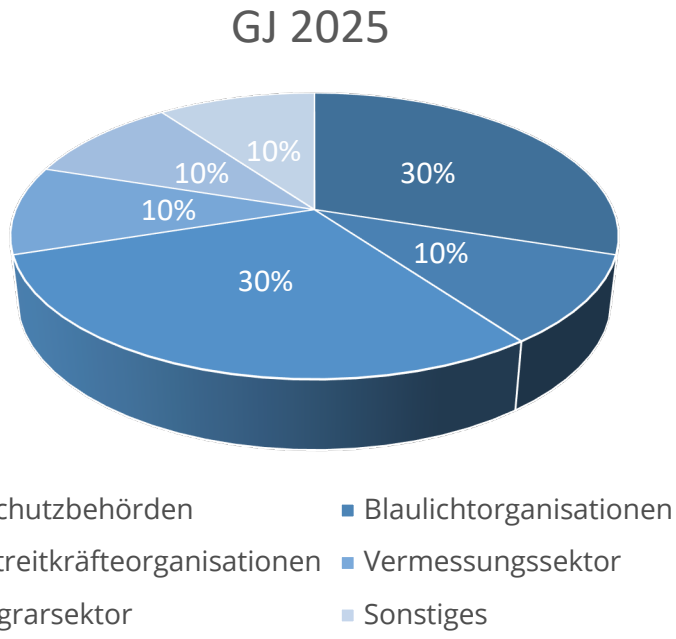
Erläuterung EBIT-Entwicklung:
Aufgrund gestiegener jedoch nicht komplett weitergegebener Materialkosten in den Geschäftsjahren G - 2 sowie G - 1, fiel die EBIT-Marge entsprechend geringer aus als in den Geschäftsjahren G - 5 bis G - 3.

KUNDENSTRUKTUR

Die Kundenstruktur kann in folgende Kundencluster zusammengefasst werden:

- Schutzbehörden
- Blaulichtorganisationen
- Streitkräfteorganisationen
- Vermessungssektor
- Agrarsektor
- Sonstiges

Aufgrund seines umfassenden Leistungs- und Beratungsportfolios sowie seiner Marktpräsenz besitzt das Unternehmen eine sehr hohe Reputation bei seinen Auftraggebern.



PARZER COLLEGEN consulting

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Christian Kneidl
Projektleiter

Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

0170 232 87 22

kneidl@parzerconsulting.de

www.parzerconsulting.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.