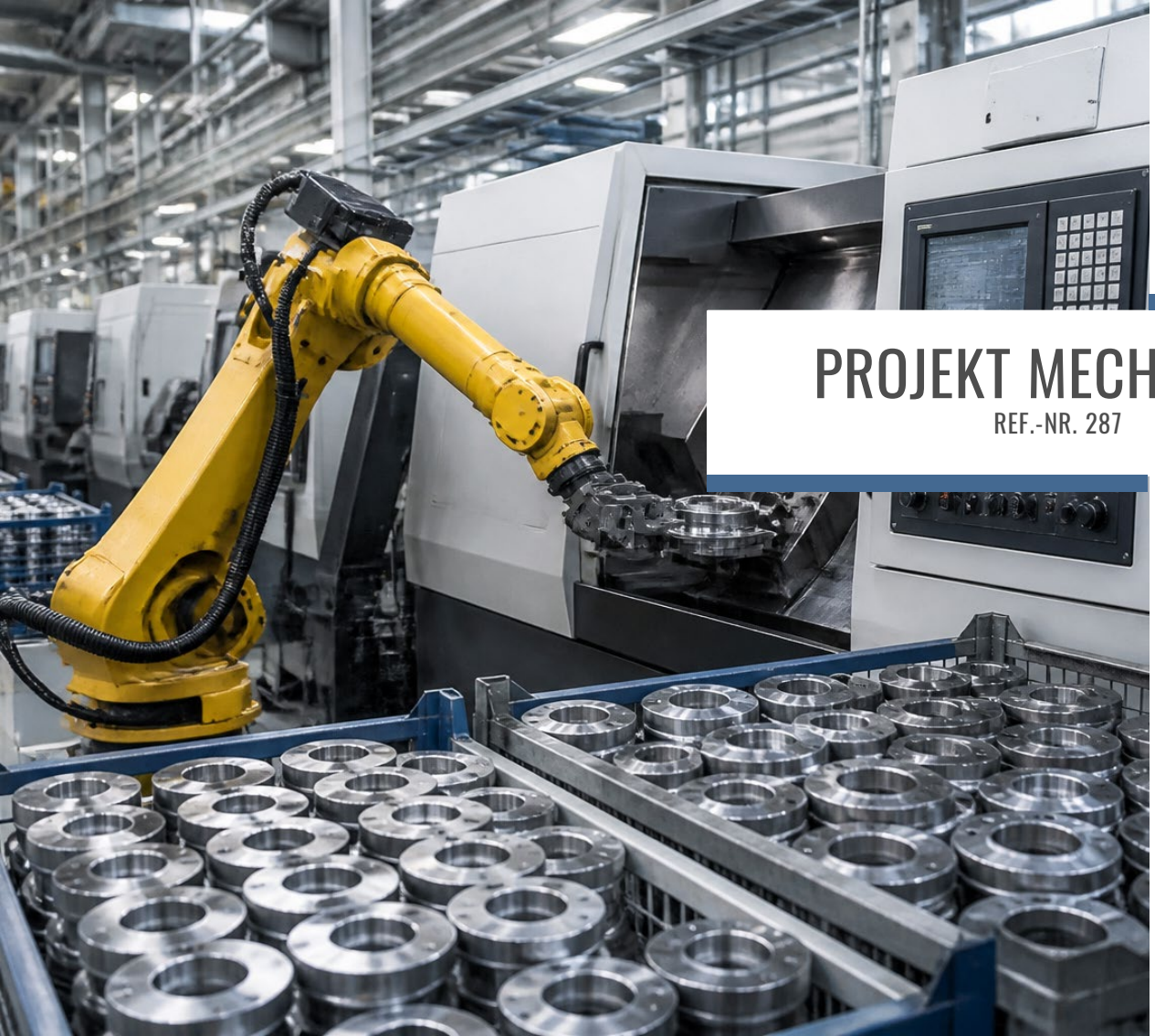


PARZER COLLEGEN consulting

PROJEKT MECHANICS

REF.-NR. 287

HIGHLIGHTS

PARZER COLLEGEN consulting

- Rahmenaufträge mit Großkunden sichern die Auslastung bis ins Jahr 2028 und darüber hinaus
- Dies ermöglicht eine Entwicklung weit oberhalb des Branchentrends
- Hochqualifizierte und erfahrene Fachkräfte realisieren komplexe Lösungen für Industriekunden
- Der umfangreiche und moderne Maschinenpark ermöglicht eine hohe Fertigungstiefe
- Die Fertigungskompetenz umfasst sowohl Klein- und Mittelserien als auch Großserien



ECKDATEN

PARZER COLLEGEN consulting

Branche	Metallbearbeitung
Mitarbeiter	32 (zzgl. Zeitarbeitnehmer)
Region	Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share Deals
Immobilie	Die komplette Betriebsimmobilie kann langfristig gemietet werden; optional wäre ein Kauf denkbar
Preis	7,5 Mio. Euro für 100 % der Anteile (Enterprise Value)
Käuferprofil	Als Käufer kommen vor allem strategische Investoren in Frage

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

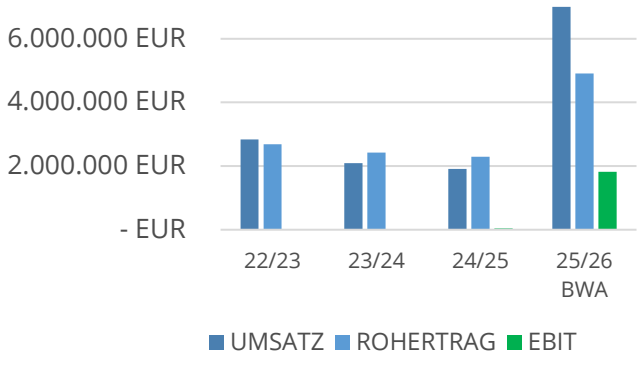
FINANZKENNZAHLEN

	2022/23	2023/24	2024/25	2025/26 BWA
Umsatz	**2.837.686 €**	**2.090.200 €**	**1.915.600 €**	**7.270.581 €**
Gesamtleistung	2.812.352 €	2.576.469 €	2.457.664 €	7.270.581 €
Rohertrag	2.684.374 €	2.427.495 €	2.293.697 €	4.908.363 €
Betriebsergebnis (EBIT)	**15.444 €**	**11.333 €**	**42.009 €**	**1.822.979 €**
Betriebsergebnis (%)	**0,6 %**	**0,4 %**	**1,7 %**	**25,1 %**

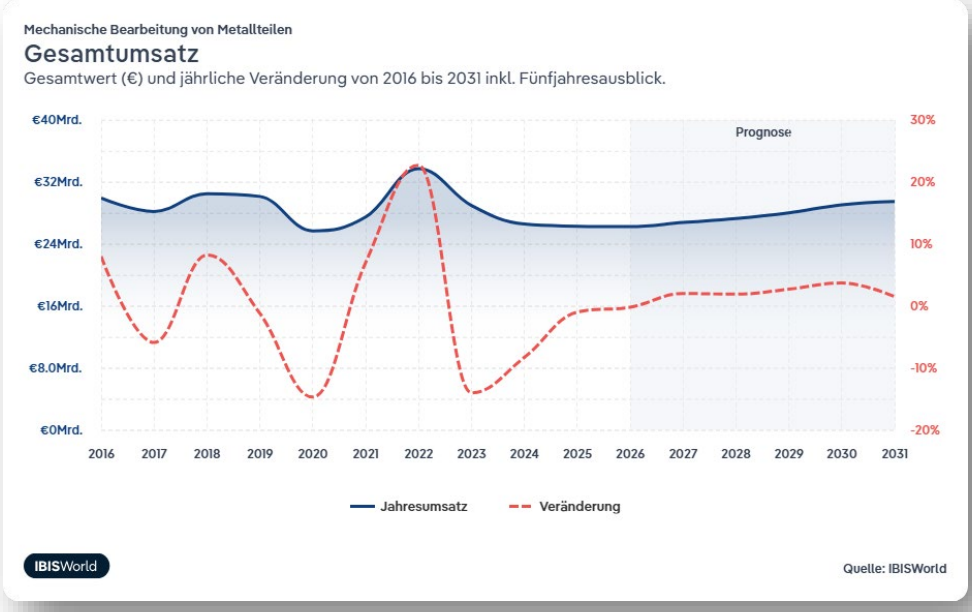
Bei den dargestellten Finanzkennzahlen handelt es sich um eine bereinigte Ansicht.

Abweichendes Geschäftsjahr Oktober bis September.

Start mehrjähriger Großauftrag im Juli 2026



BRANCHENREPORT



- In den Jahren 2021 bis 2026 verzeichnete die Branche leicht rückläufige Umsätze. Ab 2026 wird wieder mit **steigenden Umsätzen** gerechnet.
- Die lange von Handarbeit geprägte Branche hat zwischenzeitlich die **Transformation** zu digitalen und automatisierten **Produktions-prozessen** abgeschlossen.
- Der **Trend** zum **Outsourcing** dürfte sich in den nächsten fünf Jahren **fortsetzen**. Die Branche hat die Potenziale ihres spezifischen Fachwissens erkannt und weitere **technologische Neuerungen implementiert**, wovon sie auch in der kommenden Fünfjahresperiode **profitieren wird**.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.



Robert Hörner
Projektleiter

Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

0173 598 61 61

0911 439 442 60

hoerner@parzerconsulting.de

www.parzerconsulting.de

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.

Die verwendeten Bilder sind KI-generiert und dienen nur der technischen Veranschaulichung.